



제 14탄
MAX MAN을 찾아라!!

Q

이사님 자기 소개 부탁드립니다.



A

안녕하세요.

맥스로지스틱스 코리아에서 영업총괄 및 유럽/아시아 항공 수출업무를 총괄하고 있는 김민호 이사입니다.

저는 화물전용 항공사인 폴라항공으로 물류업계에 첫발을 내디뎠으며, 이후 약 20여 년간 항공사, 국제물류 포워더, 해외 포워더 지점, 항공 차터 전문 회사 등 다양한 조직에서 근무하며 폭넓은 경험을 쌓아왔습니다.

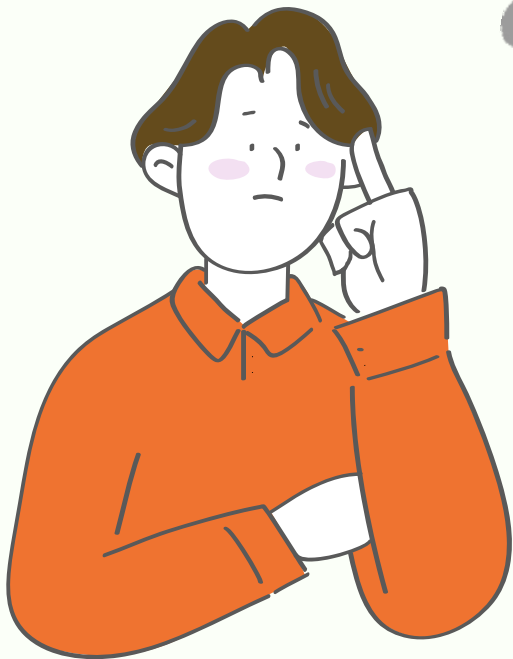


특히 대기업 화물 핸들링, 공군과 싱가포르 에어쇼 급유 프로젝트 협업, AN-124 등 초대형 기종의 항공기 차터 운영 등, 항공물류의 다양한 분야에서 국내 최고 수준의 실무 경험을 보유하고 있습니다.

이러한 실무 경험을 바탕으로, 고객의 입장에서 물류를 다각도로 분석하고, 보다 전략적이고 효율적인 솔루션을 제공함으로써 고객 만족도를 높이려고 항상 노력하고 있습니다.



2020년 말 맥스로지스틱스 그룹에 합류한 이후로는, 맥스로지스틱스 코리아의 항공 수출 분야에서 다양한 성과를 이루어내는 데 있어 중요한 역할을 수행해오고 있습니다. 앞으로도 지속적으로 고객의 성공을 지원하는 든든한 파트너가 되겠습니다.



Q

MAX 서울 지점 소개 부탁드립니다!

A

맥스로지스틱스 코리아는 2011년 설립 이후 줄곧 포워더 대상 물류 서비스에 집중해왔으며, 실화주와는 직접 거래하지 않는 B2B 전문기업입니다. 해외 파트너 업무 및 항공 콘솔분야를 기반으로, 포워더 고객에게 최적화된 서비스를 제공하고 있습니다.

2020년에는 아시아나항공(현 KJ)을 기반으로 BSA(Block Space Agreement) 운영을 시작하며 항공 수출 사업에 본격 진출하였고, 현재는 다양한 항공사와 협력하여 주요 노선에 BSA 및 Hard Block을 안정적으로 운영 중입니다. 이를 통해 포워더 고객사에게 경쟁력 있는 운임제공과 효율적인 운송 솔루션을 지속적으로 제공하고 있습니다.

Q

MAX 서울 지점 강점 소개해주세요!



A

저희 맥스로지스틱스 코리아의 가장 큰 강점은 단순한 항공 수출 업무에 그치지 않고, **해외 현지에서도 고객사의 파트너 역할을 수행할 수 있는 '올인원 서비스'**를 제공한다는 점입니다. 단순히 운임 문제만 해결해드리는 것이 아니라, 도착지 현지에서의 물류 핸들링까지 책임지는 토탈 솔루션을 제공하는 것이 저희만의 차별화된 경쟁력입니다.

앞으로도 다양한 항공사와의 협력을 통해 더 폭넓은 BSA 상품을 개발하고, 고객사의 세부적인 니즈에 유연하게 대응할 수 있는 서비스를 지속적으로 확대해 나가겠습니다. 또한, 저희 해외 지점과 고객사를 연결하는 든든한 가교 역할을 충실히 수행해 나갈 것입니다.

맥스로지스틱스 코리아에 대한 지속적인 관심과 지원을 부탁드립니다. 언제든지 저와 저희 팀에게 편하게 연락주시기 바랍니다. 감사합니다.

CONTACT



여러분의 많은 관심과 성원 부탁드립니다.

MAX SEOUL

mike.kim@maxlogis.com

070-5096-9367/82-10-2988-6309

다음주 관련 소식은 MAX 카카오톡 채널에서 확인하세요

TALK

https://pf.kakao.com/_Nxhxjcxj